لماذا لا تقوم الدول بطباعة الكثير من الأموال والتخلص من الفقر

لماذا لا تقوم الدول بطباعة الكثير من الأموال والتخلص من الفقر
هذا السؤال من أكثر الاسئلة التي يسألها الشخص، لكن هل فكرت في الاجابة حتما والسبب في ذلك على الرغم من أن تكلفة طباعة المال أقل بكثير من قيمة الورقة النقدية.

يعتبر التدمير والانهيار الاقتصادي هو السبب الغير العلمي لهذا السؤال. لكن ان سألت نفسك لماذا أنت موظف أو تعمل في مجال ما؟ بالتأكيد من أجل الحصول على المال لتسهيل حياتك لنفرض أنك استاذ مدرسة أو طبيب أو محامي أو رجل أعمال لديك شركة خاصة.. بنهاية الشهر يتحقق لك دخل تنفقه على نفسك وعائلتك. تشتري به الخضروات والفواكه والخبز للطعام، تصلح سيارتك والمكيف في منزلك، تحلق شعرك .. إلخ وتدفع لكل شخص قيمة عمله الذي بدوره يأخذ هذا المال وينفقه في الاقتصاد .. لأنه بالنهاية بشر مثلك ولديه التزامات مثلك.
لماذا لا تطبع الدولة الكثير من المال ونصبح كلنا أغنياء؟ لأنك لو أصبحت مليارديراً ولديك جبال من الأموال لن تجد من يزرع الخضروات ولا من ينقلها ولا من يبيعها لك، لن تجد من يصلح لك سيارتك ولا يحلق شعرك .. لأن الجميع ببساطة أصبح مليارديراً وليس بحاجة للعمل الذي يدر عليه المال.. بالتالي تتعطل الحياة. هذا تفسير غير علمي، أما التفسير العلمي فهو التضخم .. تحديداً التضخم الجامح.

على أي أساس تطبع الدولة المال؟ بمعنى كيف تحدد الدولة كم يجب أن تطبع وتضخ من مال.. قديماً كان يفترض على المصرف المركزي (وهو مصرف تابع للدولة يدير شؤون العملة) أن يحتفظ لديه برصيد كافي من الذهب .. بالمقابل يطبع عملات تساوي قيمتها تماماً قيمة هذا الذهب كان المصرف المركزي ملتزم بأن يسلم أي شخص ذهب مقابل العملات التي يعطيها إياه. ومع الوقت لم يعد هذا النظام معمولاً به. واليوم تحتفظ البنوك المركزية ليس فقط بسبائك الذهب بل أيضاً بعملات أجنبية و سندات (ديون) وغيرها من الأمور التي تشكل غطاء لأي إصدار عملات. لكن لا تلتزم الدولة فقط بهذا الغطاء بل تتعداه بشكل كبير .. ويبقى ما يحفظ للعملة قيمتها القانونية هو هيبة الدولة و قوتها في الاقتصاد والعالم من خلال ترسانة عسكرية وقواعد في كل مكان.

يعني أن ورقة الـ 100 دولار لا يعني أن لدى البنك المركزي الأمريكي أشياء (ذهب – سندات – عملات –

.. إلخ) تساوي قيمتها 100 دولار. من هنا تحدد الدولة كم تطبع من مال بحيث تحافظ على قيمة أو قوة شرائية أو سعر صرف معين ولا تطبع أكثر ولا أقل منه، هذا كله ما عدا طباعة أموال جديدة تدخل مكان العملات التالفة وهي لا أثر تضخمي لها طالما بنفس المقدار تماماً. أي كل سنة لو أتلفت بقيمة مليار فإنها تطبع عملات بقيمة مليار

ماذا لو طبعت الكثير بدون رادع؟ عندما تكون ميزانية الدولة بحالة عجز (أي مصاريفها أكثر من إيراداتها) فإن هناك عدة حلول للتخلص من العجز. الحل الأسهل والأخطر هو ما يعرف بالتمويل بالعجز أي طباعة أموال بقيمة العجز وضخها في الاقتصاد. كما قلنا يحدث التضخم وهذا ناجم عن ارتفاع عرض النقود بالاقتصاد أي زيادة كمية المتاح منها بالتالي يصبح في يد الناس المزيد من الأموال كورق لكن بنفس القيمة السابقة. وبالتالي يطلب البائعون المزيد من النقود كورق لكن بنفس القيمة السابقة لقاء نفس بيع نفس السلعة

لنقل ارتفع معدل التضخم في بلد وأصبحت الـ 1000 من العملة قيمتها الفعلية 800. هذا يعني أن السلعة التي كنت تشتريها بـ 800 أصبحت تشتريها بـ 1000. لو كانت معدلات التضخم جنونية فإنك تجد نفسك تدفع مبالغ طائلة نظرياً وذلك ليس بسبب غلاء السلعة انما بسبب انخفاض قيمة عملتك. من يعيش في سوريا تحديداً الآن وسابقاً العراق وربما دول أخرى مثل ليبيا جرب هذه النقطة بنفسه.

كيف تبدو الحياة في ظل التضخم الجامح: ابحثوا في محرك بحث صور غوغل عن التضخم الجامح كيف أن سيدة ألمانية تحرق أوراق النقود لأن ذلك سيعطيها دفئ أكثر مما لو اشترت بها مازوت .. كيف أن الأطفال يلعبون بأكوام العملة... كيف أن الناس يرمون أوراق العملة في الطريق ويتم كنسها لأن الاحتفاظ بها يكلف أكثر من قيمتها... كيف أن دولة زيمبابوي أطلقت فئات كبيرة جداً من العملة لأن سعر بيضة مثلاً أصبح مليارات وأنت بحاجة لشاحنة من النقود لتشتري بيضة بينما إصدار فئة كبيرة بورقة واحدة سيساعد على هذا الأمر. هل لازلت تريد أن تصبح غنياً؟ بشرط أن يصبح الجميع مثلك؟

هولندا تنشر صور مبتعث سعودي في شوارع أمستردام

احتفت بلدية العاصمة الهولندية (أمستردام) مؤخرًا بالباحث السعودي عامر عسيري، عبر نشر صورته

بالشوارع، ضمن حملتها لتكريم المتميزين الذين يخدمون المدينة في مجالات عدة. وجاء تكريم البلدية لتميز "عسيري" في مجال المضادات الحيوية وتطوير أدوية مكافحة البكتيريا الناقلة لمرض السل الرئوي، الذي يتسبب في وفاة ما يقارب 2 مليون مريض سنويًّا، حيث تهدف أبحاثه إلى تطوير الأدوية الحالية وتصنيع مشتقات جديدة أقل مقاومة من البكتيريا. ويعدّ "عسيري"

من المتميزين علميًّا، ويعمل في جامعة أمستردام الحرة التي يصل عمرها إلى أكثر من 500 عام، ومحاضرًا وباحثًا بجامعة الملك عبدالعزيز، ويصنف الفريق الذي يعمل معه ضمن أهم 10 مجموعات على مستوى العالم في مجال المضادات الحيوية.

للمزيد , متابعة اخبار المبتعثين ,ابناؤنا في الخارج

نبضُ العمّل ونهضة الدُول

العمل عبادة يحتسبّ أجرهّا عندّ الله، ونحنُ خلفاء في هذهِ الأرضّ لإعمارهّا
تبهرّنا حضاراتُ الدولّ المتقدمة ، ولنا حاضراتُ خالدّة ضيّعنا أمجادها وطريقُ السير بهّا ..
هنا متكئين نقرء ونكتبُ ونعبرّ ... ونريدُ المصّاف الأولى !

بيننا الكثير من المفكرينّ ، الإستراتيجين ، والإقتصادين ، والإجتماعيين
والمعلمين ، وآخرين آبدعوُا في مجالاتهم ... حيثُ تلك الفرص الضيقة المحدودة التي لاتتعدى
مستوى نجاح فرد وآحد أو آثنين ونادرا مآيمثل في مستوى نجاح منظمة وآحدة .

ماذا عن النجاح المشتركّ الذيّ يجمعنا في بؤرة مجتمعّ واحد ويدّاً واحدةّ
ماذا قدمناّ لأرضّ نبِتناّ فيهّا واحتوتنّا !

لمتابعة المزيد , لقراءه بقية الموضوع . قسم الادارة والاقتصاد

هل مشروعي سينجح؟ هل هو سيربح؟

أخواني وأخواتي الأفاضل ... هذا السؤال يجيبه الواقع حول هذا المشروع الواقع من الناس أي الذين تقصدونهم هل سألتهم أنهم يحتاجون لمثل هذا المشروع أم لا؟ والواقع من حيث المكان أي الدولة وقوانين هذا المشروع أوضاعها؟؟ هذا أن لا يمكن أن يجيبه شخص ولكن هناك أبعاد لا بد أن تفكر في مشروعك من خلالها

هناك خطأ شائع:
وهو أن يبدأ صاحب المشروع من عنده سوق يبحث عن وسائل التسويق فيبدأ في اختيار فكرة مشروعه التي يفضلها وهذا خطأ بل البداية من السوق أي لا بد أن تعرف ماذا الناس تحتاج في المجال الذي تريد فتح مشروعك فيه ولا تحدد فكرة مشروع بعينه إلا بعد أن تتأكد من وجود الحاجة لدى الناس لوجوده ... وهذا ما فعله الصينيون ولذلك نجحوا نجاح باهر لأنهم قبل نزول المنتج يبحثون عن فكرته من خلال رد فعل السوق عليهم.

هذه المقالة تشرح هذه الأبعاد بدقة وتعطي نصائح ثمينة قبل أن تقرر البدء في مشروعك

للمزيد , لمتابعة باقي المقال , قسم الإدارة والاقتصاد

ثقافة التطوع بين الشباب والشابات ..

قال تعالى: "(فمن تطوع خيرا فهو خير له)" البقرة 184

أن العمل التطوعي ثقافة تعكس مدى حب الإنسان لمحتمة ومدينته و وطنه و كلما كان العمل التطوعي شاق كلما كانت نتائجه مفيدة لأفراد المجتمع, والأعمال التطوعية مهمة جدا لكل المجتمع ففيها من معاني التكاتف والمودة والرحمة الشئ الكثير, كما تعد الأعمال التطوعية رمز من رموز تقدم الأمم وازدهارها فالمجتمع كلما زاد في التقدم والرقي, ازداد انخراط مواطنيها في أعمال التطوع الخيري.

انتشرت ثقافة التطوع بين الشباب والشابات في الفترة الأخيرة نظرا لأهمية التطوع كعمل أنساني بالدرجة الأولى ومن ثم لأنه يخدم المتطوع لاحقا إذا أراد الحصول على عمل, فالتطوع يجعل الفرد يشعر بالراحة النفسية عند قيامه بأي عمل تطوعي ويشعر بتحقيق مكسب ديني وهو الأجر والثواب من الله, ويؤدي إلى زيادة وتقوية الانتماء الوطني بين الفرد ووطنه بالإضافة إلى قضاء وقت الفراغ بما يفيد واكتساب الخبرات الضرورية اللازمة توفرها في العمل من أن يكون شخص يعتمد عليه , ولديه ثقة بنفسه وتعلمه الانضباط في العمل بالإضافة إلى تطبيق خبراته العلمية وهواياته في العمل التطوعي.

للمزيد , لمتابعة بقية الموضوع , قسم الادارة والاقتصاد

مشروع تجاري ناجح؟

ينجح المشروع بعد توفيق الله بـ :

1- ((وجود العملاء))

إبحث عن إحتياج أو مشكلة لدى العميل

ووفر منتج يلبي هذا الإحتياج .. ثم

إختر موقع مناسب يأتيك به العملاء

أو اذهب أنت لمواقعهم لعرض منتجك وتسويقه

أي بمعنى لا تعرض منتجات وتطلب من الناس شراءها ، بل وفر ما يعجب العملاء وليس ما يعجبك!

2- ((السيولة الكافية))

لتغطية مصاريف التأسيس والتشغيل

ثم التطوير والتوسع

3- ((التسعير المناسب))

وذلك بعدم بيع منتج بسعر رخيص جداً وسعره المتعارف عليه بالسوق عالي لأن ذلك يعطي إنطباع بأن منتجك رديء ..

وعدم وضع سعر مرتفع جداً لمنتج رخيص بالسوق لأن ذلك يعطي إنطباع بأنك تغش العملاء

4- ((فريق العمل الجيد))

وذلك بإختيار العامل الفني المتخصص ..

وأيضاً بالإدارة الجيدة وإعطاء كل ذي حقٍ حقه

فقد يكون أسوء ما في فريق العمل هو صاحب المشروع ..

5- ((مجاراة المنافس)) والتميز عنه ..

يبقى متطلب أخير وهو

البحث والإطلاع بـ قوقل عن كل عنصر لوحده

ثم وضع تصور عام عند إختيار فكرة المشروع

والله الموفق ..

للمزيد , لاضافة التعقبات , قسم الادارة والاقتصاد

الامتيازات التجارية

– ما هو الامتياز التجاري:

أداة استثمارية من أدوات المشاريع التجارية، شبيه بنظام المالك المشغل.

– المستفيدون منه:

أصحاب الأعمال التجارية القائمة، وكذلك الباحثين عن فرص تجارية للدخول لعالم الأعمال التجارية، وليست لديهم أفكار تجارية، أو خلفية مناسبة لإدارة الأعمال التجارية.

– كيفية الاستفادة من الامتياز التجاري:

بالنسبة لأصحاب الأعمال القائمة: عن طريق منح (بيع) فرد أو جهة رخصة لإنش
اء وتشغيل علامة تجارية، أو توزيع منتج معين، أو بيعها نظام

عمل متكامل ... الخ بحسب أنواع الفرنشايز المختلفة.

وهنا يسمى صاحب العمل بالمانح.

بالنسبة للباحثين عن الفرص التجارية: عن طريق تلقي (شراء) رخصة لإنشاء وتشغيل علامة تجارية، أو توزيع منتج معين، أو بيعها نظام عمل متكامل ... الخ بحسب أنواع الفرنشايز المختلفة.

– أمثلة لعلامات تجارية عالمية في السعودية بنظام الامتياز التجاري:

ستار بكس، ماكدونالدز، كوستا كوفي، بيتزا هت، دومينوز بيتزا، كنتاكي ..... الخ

– تنبيهات:

إذا أردت/ـي خوض هذا المجال لا بد من التنبه للتالي:

1- ضرورة تكوين رصيد معرفي كاف عن كل ما يتعلق بهذا المجال، عن طريق القراءة والاطلاع، الدورات التدريبية (إعلان دورة تدريبية عن الامتياز:http://www.vb.eqla3.com/showthread.p...3#post50213833) حضور الملتقيات والمؤتمرات المتعلقة بالامتياز التجاي، محلياً وخارجياً، استشارة أصحاب الخبرة وأصحاب التجارب السابقة في الامتيازات.

2- أهمية وجود محام قانوني متمكن ومتخصص في هذا المجال.

3- إلى الآن ... لم يتم إقرار نظام الامتياز التجاري في المملكة، وتعامل الامتيازات التجارية معاملة الوكالات التجارية.

4- قرار السماح للشركات الأجنبية افتتاح فروع لها دون الحاجة للوكيل السعودي .. هل سيكون له أثر إيجابي أم سلبي على الامتيازات ؟؟ كلاهما محتمل ..

الامتيازات التجارية ببساطة, شرح , تعقيبات , هنا منتدى الادارة والاقتصاد

دراسة الجدوى .. لـ إدارة مشروعك بنجاح *

الجدوى : هي عبارة عن عملية جمع المعلومات عن مشروع مقترح ومن ثم تحليلها لمعرفة إمكانية تنفيذ, وتقليل مخاطر وربحية المشروعوبالتالي يجب معرفة مدى نجاح هذا المشروع أو خسارته مقارنة بالسوق المحلي واحتياجاته.

Feasibility Study *

* Sample

ومن هنا يجب عمل دراسة للسوق المحلي من حيث احتياجاته ومتطلباته وذلك بدراسة العناصر التالية :

1/ دراسة السوق

2/ الدراسة الفنية

3/ الدراسة المالية

ولعمل أي جدوى اقتصادية على صاحب العمل الأخذ بعين الاعتبار النقاط والخطوات التالية :

أولاً :

على صاحب المشروع معرفة الأمور التالية حول أنفسهم قبل البدء بتنفيذ المشروع, وهي :

* ما هي الخبرات والمهارات التي يمتلكونها وتخدم المشروع
* ما هي الدوافع الشخصية والتي ستضمن نجاح المشروع
* ما هي الصفات الشخصية والتي ستعمل على قيادتك للمشروع

وبالتالي يجب معرفة الأشخاص المشاركين بالمشروع ومعرفة المهارات التي يمتلكونها (مهارات الاتصال, التصميم, الإشراف, التنظيم, الرياضيات, وغيرها) كما يجب معرفة الصفات التي يتحلون بها مثل (التعاون, اللباقة, الصدق, الحماسة للعمل, الدقة في المواعيد والعمل, بذل الجهد المناسب للعمل وغيرها) ومعرفة الخبرات السابقة والمستوى التعليمي.

ثانياً :

دراسة السوق من حيث:

* **ما هي خصائص سوق سلعتك**
* **كم حصتك بالسوق**
* **كيف يمكن أن تبيع سلعتك بحيث تستطيع أن يكون لك حصة في السوق**

ثالثاً :

عمل دراسة فنية للمشروع من حيث:

* **ما هي الأصول الثابتة التي سيحتاجها المشروع.**
* **ما هي متطلبات إنتاج السلعة.**
* **ما هي مراحل إنتاج السلعة.**

وبالتالي يجب معرفة الموقع المقرر للمشروع, توفر المياه والكهرباء, والمواصلات, ومعرفة مدى الحاجة للآلات والمعدات الثابتة, أجور العمال ومراحل الإنتاج وغيره
ا من الأمور المتعلقة بالنواحي الفنية.

رابعاً :

عمل دراسة مالية للمشروع من حيث:

* **هل فكرة المشروع مربحة أم لا**
* **من أين سنحصل على النقود**
* **ما هي تكلفة المشروع المالية**

وبالتالي يجب تحديد التكلفة الكلية للمشروع, والربح الشهري والإجمالي, والقيام ببعض الاختبارات المالية لقياس جدوى المشروع .

ما هي دراسة الجدوى للمشروع :
هي طريقة تستخدم لتعرف على مدى توفر الإمكانيات اللازمة لتنفيذ المشروع وتسويق إنتاجه وهل هو مربح أم لا.

للمزيد , قسم الاداره والاقتصاد

برنامج لينكدن-linkdin application

ما هو اللينكد اين ؟

هو شبكة تواصل اجتماعي من ضمن عالم التواصل الإجتماعي الضخم والموجه نحو الأعمال

والمهنيين. وال LinkedIn شائع بين الأفراد الذين يبحثون عن عمل ويسعون لبناء شبكات التواصل لديهم للوصول إلى أرباب العمل. والLinkedIn معروف أيضا كوسيلة تسويق لعمل ما لأن أصحاب العمل يتفاعلون مع اولئك المهتمين بخدماتهم عن طريق الإجابة عن اسئلتهم والمشاركة في نقاشاتهم وغيرها.بإمكان اصحاب الاعمال الاعلان عن وظيفة ما من خلال اللينكد اين والوصول الى اكبر عدد من الباحثين .

ما مدى صعوبة تعلم LinkedIn

تعلم LinkedIn ليس أصعب من تعلم أي موقع تواصل اجتماعي آخر، مع وجود بعض الإختلافات. ولأن LinkedIn مصمم للمهنيين، ينصح العمل بعقلية جدية عند انشاء صفحتك الشخصية وإضافة التحديثات والبحث عن مقدمات للمراسلات الجدد. فهو ليس لمشاركة تعليقات للتسلية. وسيجد الأشخاص الذين يتعلمون LinkedIn ان هذا الموقع مصمم للمهنيين.

يكتسب الموقع عضو جديد كل ثانية وينضم اعضاء جدد من كل التخصصات والدول التي يمكنك تخيلها. اكثر من 500 رئيس تنفيذي لشركات كبرى هم في الحقيقة على LinkedIn. والعديد من الشركات أيضا، وبإمكانك إضافة صفحة شركتك كذلك بعد أن تكون قد انشأت صفحتك الخاصة طبعا.

اتبع الخطوات التالية للحصول على حساب LinkedIn مثالي:

انشأ صفحتك الشخصية
انشأ شبكة علاقاتك
تحسين ظهور صفحتك الشخصية في محركات البحث(LinkedIn)
رسائل التوصية على LinkedIn

طريقة التسجيل – انشاء صفحتك الشخصيه – انشاء علاقاتك الاجتماعيه , كل ذلك هنا

تطورك الشخصي .. يُعجل من تطورك الوظيفي

من السهل جدًّا الانخراط في روتين ممل والاستغراق تمامًا في العمل مع ما يتضمنه من مهام وواجبات لكن وبالرغم من أن الانهماك في عملٍ مدفوعٍ بالشغف هو أمر جيد إلا أن ذلك قد يحول دون تطورك الشخصي .

يقول ألبرت آنشتاين : ينبغي أن يبدأ النمو العقلي منذ الولادة وأن لا يتوقف إلا عند الموت." وأنا أتفق معه تمامًا. أعتقد أن واحدًا من أسوأ الأمور التي تجري مع جيلي هو أننا نظن أننا وصلنا إلى أوج حياتنا بمجرد حصولنا على منصب محترم وراتب جيد وامتلاكنا لمكانة اجتماعية ممتازة مع الزملاء والأقران.

تشير ملاحظاتي إلى أن غالبيتنا يصل إلى مرحلة الرضا الذاتي بصورة سريعة للغاية، الأمر الذي يعيقنا عن تحقيق كامل طاقاتنا وإمكاناتنا. غير أنني أعتقد أن الفرد قادر على تحقيق أكثر مما يظن. قد يفترض الشخص أن تطوره الشخصي يقل أن ينعدم في خضم تحديات الحياة، لكنني أعتقد (وقلة آخرون مثلي) أنه يُفترض أن نتطور من أي تجربة أو معاناة.

التطور الشخصي يرتبط بالتعلم من الأخطاء وفعل ما يُكره. وبمجرد الشروع في شق طريق جديد لك، ستجد أن الفرص الأفضل بانتظارك سواء على الصعيد المهني أو غير المهني ... للمزيد